

ACCESSO AGLI APPALTI IN MOLDAVIA (2026–2027)
Servizio di accreditamento e sviluppo partnership locali
“EU Procurement Access Partner – Eastern Europe (Moldova)”

Scenario di riferimento

L'Unione Europea ha approvato un piano di investimenti da **€1,8 miliardi** per la Moldavia, finalizzato a:

- sviluppo infrastrutturale
- rafforzamento energetico
- digitalizzazione
- integrazione nel mercato unico europeo

Le risorse saranno distribuite tramite **gare pubbliche internazionali** gestite da:

- Governo moldavo
- Enti locali (regioni, comuni)
- Banche multilaterali (EIB, EBRD)
- Commissione Europea

Opportunità per le imprese europee

Le aziende UE potranno partecipare a:

- Appalti infrastrutturali (strade, ponti, ferrovie)
- Progetti energetici (reti, interconnessioni, impianti)
- Opere pubbliche (ospedali, edilizia)
- Infrastrutture digitali (banda larga, sistemi ICT)

Le gare saranno strutturate secondo **standard UE**, con apertura a operatori internazionali.

Criticità di accesso al mercato

Nonostante l'apertura, le aziende europee incontrano alcune barriere:

- complessità normativa locale
- necessità di **presenza o partner locale**
- difficoltà di accesso diretto alle gare nazionali
- requisiti di prequalifica e referenze territoriali

Soluzione: ingresso strutturato tramite accreditamento e joint venture locali

Il nostro servizio

Accreditamento e sviluppo partnership in Moldavia

Offriamo un servizio completo per facilitare l'accesso delle imprese europee agli appalti pubblici moldavi.

1. Accreditamento istituzionale

- registrazione e abilitazione sui portali di gara (es. MTender)
- supporto normativo e amministrativo
- verifica requisiti di partecipazione
- predisposizione documentazione base

2. Accesso al network locale

- identificazione partner moldavi qualificati:
 - imprese edili
 - società di ingegneria
 - operatori energetici
 - system integrator ICT
- creazione relazioni con:
 - enti pubblici
 - agenzie governative
 - stakeholder locali

3. Costituzione Joint Venture / ATI

- strutturazione partnership operative
- definizione ruoli (main contractor / subappalto)
- supporto legale e contrattuale
- affiancamento nella negoziazione

4. Monitoraggio gare e opportunità

- scouting continuo su:
 - TED (UE)
 - MTender (Moldavia)
 - EBRD / EIB

- segnalazione mirata delle gare rilevanti
- supporto nella fase di prequalifica (EOI)

5. Supporto alla partecipazione

- preparazione documentazione tecnica
- revisione offerta economica
- coordinamento con partner locali
- affiancamento fino all'aggiudicazione

Modello operativo

L'approccio non è "consulenziale generico" ma **orientato al risultato e all'ingresso concreto nel mercato**

Fasi:

1. Analisi azienda e settore
2. Accredimento e setup
3. Matching con partner locali
4. Accesso alle gare
5. Supporto operativo continuo

Vantaggi per l'azienda

- accesso diretto a un mercato in forte espansione
- riduzione del rischio di ingresso
- presenza locale senza struttura diretta
- aumento probabilità di aggiudicazione
- posizionamento anticipato su fondi UE

Target aziende

Il servizio è rivolto a:

- imprese edili e infrastrutturali
- società di ingegneria
- aziende energetiche
- operatori ICT e digital
- fornitori di tecnologie e impianti

Perché entrare ora

- fase iniziale del programma (2026–2027)
- bassa saturazione competitiva
- forte spinta UE
- necessità di partner europei qualificati

Chi entra ora costruisce un vantaggio competitivo strutturale

Call to action

Siamo disponibili per:

- analisi preliminare gratuita
- valutazione opportunità per settore
- attivazione percorso di accreditamento

Obiettivo: **portare l'azienda in gara in tempi rapidi e con struttura adeguata**